Горшенина Е.В.

Экономическая теория. Учебное пособие. – Тверь: ТвГУ, 2012. – 185 с.

Редакция журнала «Экономические исследования» начинает публикацию материалов из третьего раздела учебного пособия по экономической теории Горшениной Е.В. В данном номере вниманию читателей предлагается одна из тем раздела «Макроэкономика".

Тема 19. Система макроэкономических показателей

План

1. Сравнительная характеристика СНС и БНХ.
2. Краткое изложение СНС.
3. Особенности определения ВНП по производственному методу.
4. Расчёт ВНП по расходам.
5. Расчёт ВНП по доходам.
6. Номинальный и реальный ВНП.
7. Сопоставление на основе ВНП (ВВП).

1. Сравнительная характеристика СНС и БНХ

Система национальных счетов (СНС) разработана статистической комиссией ООН и применяется в мировой практике с 1953 г. Вторая версия СНС появилась в 1968 г., а третья, используемая в настоящее время, в 1993 г. СНС применяется в более чем 100 странах мира.

Термины «система национальных счетов» и «система национального счетоводства» – синонимы и оба используются в экономической практике России. Иногда употребляется сокращённый вариант – «национальные счета». СНС позволяет упорядочить информацию о хозяйственной деятельности страны, выполняя в национальной экономике роль, подобную роли бухгалтерских счетов на предприятии.

В России СНС применяется с начала 90-х гг. XX века в соответствии с государственной программой. До 90-х гг. в СССР разрабатывалась и применялась система учёта на макроуровне, которая называлась балансом народного хозяйства (БНХ). СНС и БНХ являются альтернативными системами национального учёта, основные отличия которых даны в табл. 19.1.

Несмотря на расхождения, между СНС и БНХ есть много общего, а именно: обе системы являются моделями годового экономического

оборота на макроуровне и представляют собой балансовые построения, т.е. базируются на одних и тех же методических принципах. Это значительно облегчило переход России от БНХ к СНС.

СНС состоит из согласованного подробного набора счетов и таблиц, использование которых обеспечивает систематическую и полную картину экономической деятельности страны. В основе построения СНС лежит концепция «хозяйственного кругооборота». Национальное хозяйство рассматривается как большая многорядная система, имеющая стержень – экономический оборот. Он включает основные экономические процессы: производство, потребление, накопление и перераспределение.

Таблица 19.1

Сравнительная характеристика СНС и БНХ

БНХ	**СНС**
1. Система макроэкономических показателей, отображающая механизм функционирования плановой экономики	1. Макроэкономическая модель рыночной экономики
2. Отрасли экономики неравноправны. Выделяются материальное производство и непроизводственная сфера. Прибавочный продукт создаётся только в материальном производстве (сельском хозяйстве, промышленности, строительстве). Непроизводственная сфера (просвещение, здравоохранение, наука и т.д.) только потребляет то, что создано в материальном производстве	2. Все отрасли экономики по производству товаров и услуг взаимозависимы и одновременно равноправны. Во всех отраслях создаётся прибавочный продукт
3. Стоимость создаётся трудом (трудовая теория стоимости). Стоимостной состав продукта: c + v + m	3. Стоимость создаётся за счёт факторов производства – труда, земли, капитала, предпринимательства. Стоимостной состав продукта включает материальные затраты и оплату факторов производства (оплату труда, прибыль, ренту, %, дивиденды и т.д.)
4. Форма отображения операций – оборотная ведомость материальных ресурсов (приход – расход)	Форма отображения операций базируется на принципах бухгалтерского учёта (двойная запись)

Система национальных счетов (СНС) – это адекватный рыночной экономике национальный учёт, выраженный системой макроэкономических показателей и построенный в виде счетов и балансовых таблиц. СНС характеризует результаты экономической деятельности, структуру экономики и важнейшие показатели в национальном хозяйстве.

К макроэкономическим показателям относятся:

1. **Валовой национальный продукт (ВНП)** – представляет собой совокупную исчисленную в рыночных ценах стоимость всей произведённой страной конечной продукции за год (полгода, квартал). В ВНП включена и продукция, созданная факторами производства данной страны, как внутри страны, так и за рубежом.

2. **Валовой внутренний продукт (ВВП)** – оценивает выпуск продукции, созданный факторами производства, внутренними для данной экономики, независимо от того, кто ими владеет. ВВП – это ВНП за вычетом чистых поступлений из-за границы. Для большинства экономик разница между ВНП и ВВП мала.

3. **Чистый национальный продукт (ЧНП)** меньше ВНП на величину амортизации основных средств (т.е. на величину износа основных средств в денежном выражении).

4. **Национальный доход (НД)** – исчисленная в денежном выражении стоимость вновь созданного в стране в течение года совокупного продукта, представляющая доход, приносимый всеми факторами производства (землёй, трудом, капиталом, предпринимательством). НД – это ВНП минус амортизация и минус косвенные налоги.

Косвенные налоги – это налоги на товары и услуги, устанавливаемые в виде надбавок к цене товаров или тарифов за услуги и не зависящие от налогоплательщиков (НДС, налог с продаж, акцизы, пошлины, таможенные сборы и т.д.).

Взаимосвязь основных макроэкономических показателей представлена на рис. 19.1.

Рис. 19.1. Краткое изложение СНС

Валовой национальный продукт (ВНП) и валовой внутренний продукт (ВВП) – важнейшие макроэкономические показатели, которые рассчитываются тремя способами: по производственному методу (по добавленной стоимости), по расходам, по доходам.

3. Особенности определения ВНП по производственному методу

В ВНП входят стоимости миллионов товаров и услуг – хлеба, автомобилей, фильмов, услуг парикмахерских, обороны, образования и многих других товаров и услуг, произведённых за год и являющихся конечными.

Вся продукция делится на промежуточную и конечную. **Конечными** товарами и услугами являются те, которые приобретаются в течение года для конечного потребления и не используются в целях промежуточного потребления. **Промежуточные** товары используются для дальнейшего производства. Например, мороженое – конечный товар, а сливки для его производства – промежуточный товар. Промежуточная продукция проходит дальнейшую доработку или перепродаётся несколько раз, прежде чем попасть к конечному потребителю.

Главное требование при расчёте ВНП, чтобы товары и услуги, произведённые в обществе за год, учитывались только один раз. Если же суммировать произведённые в стране товары и услуги во всех отраслях экономики, то неизбежен многократный повторный счёт, существенно искажающий реальный объём ВНП. Например, стоимость произведённых автомобилей является частью ВНП. Но стоимость покрышек тоже является частью ВНП и входит в стоимость автомобиля. Таким образом, имеет место двойной счёт.

Для избежания двойного счёта при определении ВНП учитывается только та стоимость, которая добавляется каждой фирмой (предприятием).

Добавленная стоимость – часть стоимости товаров и услуг, приращённая непосредственно на данном предприятии (фирме). Она определяется как разность между выручкой от продажи продукции, товаров, услуг, произведённых фирмой, и её затратами на покупку материалов и полуфабрикатов.

Итак, **первая особенность** при исчислении ВНП – избежание двойного счёта.

Вторая особенность заключается в невозможности учёта всей выпускаемой продукции, так как часть её не продаётся на рынках и поэтому не поддаётся оценке. По этой причине не включаются в ВНП безвозмездные услуги, стоимость домашней работы, незаконная

деятельность (подпольный бизнес), а также легальная деятельность, скрытая от государства. Последние два пункта образуют «теневую» экономику (неформальную экономику). Причём значительная «теневая» прибыль создаётся за счёт торговли наркотиками, а также в сельском хозяйстве, розничной торговле, строительстве (сокрытие налогов и т.д.).

Третья особенность – в ВНП входит стоимость товаров, произведённых только в текущем периоде (год, полгода, квартал).

4. Расчёт ВНП по расходам

Наибольшая часть расходов в экономике производится домашними хозяйствами, которые включают всех потребителей, наёмных работников, владельцев капиталов, земли и средств производства. Расходы домашних хозяйств на товары и услуги называются **потреблением**, обозначаются **C** (рис. 19.1) и составляют около 50 % ВНП.

Расходы фирм на товары и услуги, являющиеся конечными, составляют расходы на **инвестирование (I)** (рис. 19.1). Расходы на инвестирование выступают в виде покупки оборудования, зданий, сооружений и т.д. для пополнения основного капитала, покупки или производства товаров в целях увеличения запасов, обеспечения резервов для поддержания нормальной работы, т.е. для пополнения оборотного капитала.

Следует различать валовые и чистые инвестиции. **Валовые инвестиции** представляют собой средства, направленные на увеличение основного и оборотного капитала. **Чистые инвестиции** равны валовым инвестициям за вычетом амортизации. Этот показатель измеряет величину прироста основного капитала за год. Как правило, доля чистых инвестиций занимает не более 5% в ВВП, в то время как валовые инвестиции достигают 20 и более процентов.

Важнейшим покупателем товаров и услуг является **правительство.** Под правительством понимается не только федеральная администрация, но также и органы исполнительной власти на региональном (областном) и местном уровне. Правительство покупает услуги военных и служащих, а также товары (например, танки, школьные помещения и т.д.). Закупки правительством товаров и услуг обозначаются буквой **G** (рис. 19.1) и составляют примерно 20 %.

Последним сектором, расходы которого порождают спрос на продукцию отечественного производства, является внешний мир. Деятельность этого сектора оценивается через **чистый экспорт**. Чистый экспорт равен экспорту (стоимость товаров, произведённых в нашей стране и проданных иностранцам) за вычетом импорта (стоимость товаров, купленных нами у иностранцев). Чистый экспорт обозначается NX (рис. 19.1) и составляет 3-5 %.

Суммируя все компоненты, получаем формулу расчёта ВНП по расходам

ВНП = C + I + G + NX. **(**19.1)

Структура ВНП России по расходам не является постоянной. Например, закупки правительства (G) увеличиваются во время войны, кризисов, стихийных бедствий. Рост доли инвестиций, как правило, связан с ростом экономики и вложениями в основной капитал. Чистый экспорт изменяется, например, под влиянием мировых цен на нефть, с увеличением которых растёт доля NX в ВНП. Кроме того, если закупается большое количество товаров за границей, то NX может стать отрицательным.

5. Расчёт ВНП по доходам

Важность национального дохода как макроэкономического показателя определяется тем, что это заработанный доход общества. Национальный доход включает трудовой доход и предпринимательский доход. **Трудовой доход** – это доход от использования труда, который включает доходы наёмных рабочих и служащих, а также доходы неинкорпорированных собственников, получающих вознаграждение за труд, вложенный в собственное дело.

Предпринимательский доход – это доход от использования собственности, или доход на собственность. Он включает рентные доходы, прибыль корпораций и чистый процентный доход. **Рентные доходы** получаются от передачи различных прав (патентов, прав на использование земли, разработку недр и т.д.). Кроме того, к рентным доходам относится условный доход домовладельцев, проживающих в собственных домах. **Прибыль корпораций** – доход на капитал (машины, здания, сооружения, патенты и т.д.) в инкорпорированном секторе экономики. **Чистый процентный доход** – выплаты, производимые бизнесом и внешним миром в адрес фирм и домашних хозяйств данной страны за предоставленные кредиты.

Формула расчёта ВНП по доходам

ВНП = ДН + ДС + РД + ПК + ЧД + КН + А, (19.2)

где ДН – доходы наёмных рабочих и служащих, ДС – доходы неинкорпорированных собственников, РД – рентные доходы, ПК – прибыль корпораций, ЧД – чистый процентный доход, КН – косвенные налоги, А – амортизация.

Национальный доход – это общая сумма доходов, заработанных факторами производства в экономике. Однако из-за существования налоговой системы не вся величина НД доступна домашним хозяйствам. Поэтому следует различать **личный доход** (ЛД) и **личный располагаемый доход** (ЛРД).

Личный доход складывается из заработной платы и дополнительных платежей (дивиденды, проценты, рента, премии, трансферты и т.д.) и рассчитывается по формуле

ЛД = НД – ВС – НПК – НП + Т, **(**19.3)

где НД – национальный доход, ВС – выплаты на социальное страхование, НПК – налоги на прибыль корпораций, НП– нераспределённая прибыль, Т – трансферты. **Личный располагаемый доход** меньше личного дохода на величину индивидуальных налогов и неналоговых платежей.

6. Номинальный и реальный ВНП

Номинальный ВНП измеряется в текущих ценах. **Реальный ВНП** измеряется в постоянных ценах (базисных ценах). **Реальный ВНП** представляет собой номинальный ВНП, скорректированный с учётом темпов инфляции. В условиях инфляции разница между номинальным и реальным ВНП велика.

Отношение номинального к реальному ВНП показывает увеличение ВНП за счёт роста цен и называется **дефлятором ВНП,** или **индексом цен ВНП,** т.е.

Дефлятор ВНП = Номинальный ВНП / Реальный ВНП. **(**19.4)

Соответственно реальный ВНП исчисляется по формуле

Реальный ВНП = Номинальный ВНП / Индекс цен ВНП. (19.5)

Дефлятор ВНП может использоваться для того, чтобы, во-первых, **инфлировать** номинальный ВНП, т.е. повышать денежное выражение ВНП с учётом динамики цен, а во-вторых, чтобы **дефлировать** номинальный ВНП, т.е. понижать денежное выражение ВНП с учётом динамики цен.

7. Сопоставление на основе ВНП (ВВП)

Данные ВНП (ВВП) используются для **сравнения уровней жизни** (уровней доходов) в различных странах, а также **для измерения экономического роста** (роста выпуска продукции) в отдельной стране. Эти сопоставления широко распространены, но относиться к ним следует осторожно.

Для **сравнения уровней жизни** в различных странах используют данные о реальном ВНП (ВВП) на душу населения и диапазон изменения этого показателя огромен. Сопоставления затруднены из-за различий в номенклатуре производимых товаров, различий валют, национальных особенностей. По ряду стран цифры трудно проверить, поэтому не стоит преувеличивать значения показателей.

Для **измерения экономического роста** и сравнения экономики страны в разные периоды используют данные реального ВНП (ВВП). Для характеристики экономического роста используют темпы роста и прироста ВНП (ВВП) в целом и на душу населения. Основная трудность

сопоставлений – изменения номенклатуры выпускаемой продукции по сравниваемым годам. Чем ближе объекты сравнения во времени, тем более точны оценки. Различия в номенклатуре товаров сглаживаются, если сравниваются два соседних года.

Кроме того, следует помнить, что увеличение темпов роста ВНП (ВВП) не означает улучшения жизненных условий для всех жителей страны, так как существует неравномерность в распределении доходов.