Центр Экономических Исследований

ISSN 2079-9446

НАУЧНЫЙ ИНТЕРНЕТ-ЖУРНАЛ

Экономические исследования

ЭЛЕКТРОННОЕ ПЕРИОДИЧЕСКОЕ ИЗДАНИЕ

www.erce.ru

3
сентябрь
2016

Перейти к содержанию

Центр Экономических Исследований

ISSN 2079-9446

Экономические исследования

www.erce.ru

Ежемесячный научный интернет-журнал

№3 – Сентябрь 2016 года

Зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи,
информационных технологий и массовых коммуникаций
(Свидетельство о регистрации Эл № ФС77-39427 от 15.04.2010)

Редакционная коллегия:

Е.В. Горшенина, д.э.н., профессор,
Почётный работник высшего профессионального образования РФ – главный редактор;
Н.А. Семёнов, д.т.н., профессор;
А.Н. Горшенин, к.э.н.;
Н.А. Мансурова, к.э.н., доцент;
О.В. Кудрявцева, к.э.н., доцент;
А.А. Смородова, к.э.н., доцент;
М.С. Малаева – зам. главного редактора.

Учредитель журнала

ООО «Центр экономических исследований»

Адрес редакции: Россия, 350061, г. Краснодар, ул. им. Мачуги, 7/2,
ООО «Центр Экономических Исследований»
Моб. +7 964 912 3246, +7 964 9250748
E-mail: mail@erce.ru
Web-site: www.erce.ru

Все права защищены. Ни настоящее издание, ни какая-либо его часть не подлежат воспроизведению и распространению в любой форме или любыми средствами: электронными, механическими и т.п. – без предварительного разрешения редакции журнала.

©ООО «Центр экономических исследований, 2016

Перейти к содержанию

Центр Экономических Исследований

В этом номере журнала:

- **Влияние экономических институтов и структуры экономики на устойчивость федерального бюджета (А.А. Левдонский)**

- **Факторы повышенного интереса к внедрению международного стандарта ISO 9001:2015 (Е.М. Григорьева)**

- **Тендерные продажи. Миф и реальность (М.Д. Зотов)**

- **Макроэкономика. Темы из учебного пособия**

- **Динамика развития Федеральных округов РФ: статистический обзор**

- **Информация о журнале**

ВЛИЯНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИНСТИТУТОВ И СТРУКТУРЫ ЭКОНОМИКИ НА УСТОЙЧИВОСТЬ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА

Специальность: *Экономика и управление народным хозяйством*
Направление: *Макроэкономика*

Автор: *А.А. ЛЕВДОНСКИЙ, аспирант кафедры государственных и муниципальных финансов Финансового университета при Правительстве РФ*

В статье рассмотрены вопросы влияния экономических институтов и структуры национальной экономики на устойчивость федерального бюджета. В частности, определяются механизмы и экономические взаимосвязи, существующие между федеральным бюджетом и экономикой. Актуальность исследования вызвана необходимостью более глубокого понимания фундаментальных экономических условий, позволяющих обеспечить устойчивость бюджета, а также необходимостью разработки прикладных мер повышения устойчивости федерального бюджета, в условиях финансового кризиса. Результаты исследования, полученные в статье, полезны при изучении проблем устойчивости и сбалансированности бюджета, а также бюджетных рисков.

In the article author analyzes effect of economic institutions and economic structure on federal budget sustainability. In particular, author determines mechanisms and economic relationships between federal budget and real economy. The study is triggered by necessity of in-depth analysis of fundamental economic conditions, contributions into budget sustainability as well as by necessity to develop practical approaches aimed at increase of federal budget sustainability in crisis conditions. Study results will be useful for further research of fiscal sustainability issues and budget balance, as well as budget risks studies.

Ключевые слова: экономические институты, экономическая структура, устойчивость федерального бюджета.

Keywords: economic institutions, economic structure, federal budget (fiscal) sustainability.

Современные социально-экономические системы представляют собой сложные многофакторные структуры, которые создают и обуславливают среду для социально-экономического развития. Важным понятием или элементом социально-экономических систем являются экономические институты и структура экономики. Их особенности и

Перейти к содержанию

характеристики обуславливают особенности формирования и исполнения федерального бюджета и оказывают непосредственное влияние на его устойчивость.

На наш взгляд, устойчивость бюджета представляет собой возможность исполнения бюджетов в долгосрочном периоде. В настоящее время отсутствует единое общепринятое определение устойчивости бюджета [2]. Так, в узком понимании, устойчивость бюджета – это способность достигать сбалансированности бюджета в течение определенного периода лет. Более широкая трактовка понятия устойчивости бюджета предполагает, что такое исполнение сбалансированных бюджетов в долгосрочном периоде не должно сопровождаться ростом долговой или налоговой нагрузки, способной негативно повлиять на текущее и перспективное социально-экономическое развитие государства. Как видно, широкая трактовка устойчивости бюджета предполагает наличие прямой связи между устойчивостью бюджета и социально-экономическим развитием (процессами), а сама устойчивость может являться, одновременно, как инструментом социально-экономического регулирования, так и следствием успешного осуществления различных политик государства [2]. Связь между устойчивостью бюджета и социально-экономическим развитием существует, в первую очередь, ввиду исторического существования экономических и социальных взаимоотношений как объектов государственного регулирования, а также ввиду того, что существующие и ожидаемые финансовые ресурсы государства формируются, в том числе, на основании экономических результатов деятельности хозяйствующих субъектов. Такая связь обуславливает необходимость дальнейшего детального исследования для целей разработки методов повышения устойчивости бюджетов.

Одной из теорий, позволяющей понять взаимосвязи между бюджетом и экономикой, выступает институциональная теория. С позиции социально-экономической среды и устойчивости бюджета, социальные институты представляют собой "правила экономической игры" и систему экономических субъектов, деятельность которых формирует валовой внутренний продукт. Хотя теория институциональной экономики [4] не дает безусловные ответы на вопросы экономического развития, она позволяет изучить, понять и сформулировать экономические условия, наиболее благоприятно сказывающиеся на устойчивости бюджета. С позиции устойчивости федерального бюджета институциональные "правила экономической игры" позволяют решить следующие задачи:

1. Создать систему и условия взаимодействия между субъектами экономики в процессе их хозяйственной деятельности, позволяющие обеспечить создание современных и конкурентоспособных товаров и услуг, создание конкурентных рынков, обновление производства и

Перейти к содержанию

пр. Главная цель такой системы – обеспечение реального и устойчивого к экономическим шокам экономического роста.

2. Создать систему формирования государственных доходов, позволяющих обеспечить расходные обязательства государства при условии минимального негативного воздействия на экономический рост. Иными словами, с позиции устойчивости бюджета, в идеальной ситуации взимание государственных доходов с экономических субъектов не должно приводить к снижению абсолютного и относительного уровня реального экономического роста и объема национальной экономики.

3. Создать систему исполнения государственных расходов. При этом для целей обеспечения устойчивости бюджета, формирование расходов должно опираться на следующие основные принципы: обеспечение экономического роста и решение вопросов, являющихся исключительной прерогативной государства, в том числе социальных вопросов.

Таким образом, институциональные правила содействуют формированию экономической среды и определяют формы и степень взаимодействия и взаимозависимости государства и экономических субъектов. Для целей анализа устойчивости бюджета, можно условно выделить различные модели институциональной интеграции государства и национальной экономики [3]:

- Модель с высокой степенью взаимозависимости государства и национальной экономики (например, Китай, РФ). Такая зависимость проявляется в высокой зависимости ВВП от объема и направлений расходования средств бюджетов государства и высокой степенью участия государства в экономике.
- Модель с низкой степенью взаимозависимости государства и национальной экономики (например, Гонконг, Сингапур). Такая модель характеризуется относительно низким, преимущественно косвенным влиянием государства на экономическое развития, а также низким влиянием экономических шоков на доходы бюджетов.
- Смешанная модель (США, ЕС). Такая модель имеет характеристики моделей, описанных выше. При этом, финансовая политика может существенно различаться применительно к различными отраслям и сферам экономически.

Характерной особенности модели с высокой степенью зависимости государства и экономики является непосредственное проявление всех негативных экономических явлений на параметрах бюджетов. Вместе с тем, такая модель позволяет обеспечить большую степень прямого контроля над экономикой и применение административных мер воздействия, ограниченных в модели с низкой степенью зависимости государства и экономики. Основным риском такой модели является

Перейти к содержанию

возможность возникновения комплексного финансового кризиса при одновременном отсутствии экономических и бюджетных ресурсов, позволяющих снизить его влияние. В частности, текущая экономическая и бюджетная ситуация в Российской Федерации носит черты комплексного финансового кризиса. В частности, одним из драйверов финансового кризиса послужила высокая степень зависимость экономики (в том числе отраслей, обслуживающих энергетические отрасли) и федерального бюджета от нефтегазовых доходов. Комплексный финансовый кризис, одновременно с относительно малым количеством инструментов, которые могут быть использованы для улучшения экономической и бюджетной ситуации, приводит к сложностям в поиске антикризисных инструментов. По состоянию на конец второго квартала 2016 года, основным инструментом, позволяющим обеспечить исполнение бюджетных обязательств, является обеспечение сбалансированности федерального бюджета за счет изменения макроэкономических условий (например, ослабление курса рубля). Такие инструменты позволяют обеспечить исполнение федерального бюджета в краткосрочном периоде, однако, могут создать отложенный негативный экономический эффект, который проявится в будущем и может оказывать существенный негативный эффект на экономику.

В модели с низкой степенью зависимости государства и экономики, параметры бюджета формируются за счет ограниченного привлечения экономических ресурсов. Это позволяет снизить риски возникновения комплексного финансового кризиса, однако ограничивает ресурсы и инструменты влияния государства на экономику.

Таким образом, институциональная теория позволяет понять причины развития финансового кризиса, а также разработать методы повышения устойчивости федерального бюджета. По мнению автора, сочетание особенностей двух указанных моделей позволяет в наибольшей степени обеспечить решение задач стимулирования экономического развития и снижения экономических и бюджетных рисков. При этом, в такой модели степень интеграции и институциональные особенности могут существенно различаться в различных сферах экономики. Например, большинство развитых стран имеют высокую степень контроля за деятельностью финансовых институтов, однако сфера услуг и НИОКР имеет ограниченный контроль, позволяющий самостоятельное и независимое развитие. Корректность определения оптимальных форм и методов участия государства в сферах экономики будет, в конченом счете, сказываться на уровне бюджетных рисков и возможностях управления экономическими процессами с помощью реализации финансовых политик.

Снижение степени зависимости государства от экономики и переход к смешанной модели может быть предпочтителен для России, так как позволит повысить устойчивость федерального бюджета. При должном

Перейти к содержанию

уровне анализа и качестве реализации такая модель позволит, во-первых, обеспечить высокую степень управляемости или возможности воздействия на экономические процессы посредством, в частности, изменения налогового законодательства и объема / направлений государственных закупок, а во-вторых, создаст условия для независимого от государства социально-экономического развития общества.

На наш взгляд, смешанная модель может способствовать принципу минимизации изъятия экономических ресурсов для целей формирования федерального бюджета. Такое изъятие может осуществляться в размере, достаточном для исполнения прерогативных обязательств государства и обеспечения формирования резервов, используемых для стимулирования социально-экономических процессов. Для целей обеспечения устойчивости бюджета, предпочтительно, чтобы механизмы и источники изъятия формировались с учетом степени отраслевого развития и зависимости отрасли от экономического цикла. При условии формирования доходов федерального бюджета на основании стабильной базы, имеющий низкую эластичность к циклическим проявлениям в экономике, фактическое исполнение федерального бюджета по доходам будет подвержено влиянию циклических кризисов в меньшем размере. Часть доходов бюджета может иметь целевой характер или резервироваться. Такой резерв может быть использован для целей стимулирования конкретных отраслей или в целях содействия осуществлению структурных изменений.

В совокупности, указанное выше позволит в большей степени диверсифицировать экономические ресурсы, обеспечивающие устойчивость федерального бюджета, между государственным и частным сектором. Кроме того, предполагается, что в смешанной модели устойчивость федерального бюджета будет являться, в том числе, следствием низкой зависимости доходов бюджета от текущих экономических процессов. Стоит отметить, что рассматриваемая модель может не обеспечить устойчивости бюджета в условиях структурных изменений экономики. Переход к смешанной модели интеграции государства и национальной экономики требует существенных изменений модели государственного управления и требует не только определенных организационных, финансовых и правовых изменений, но и переоценку места и роли государства в национальной экономике.

Теперь обратимся к структуре экономики и ее влиянию на устойчивость федерального бюджета. Основываясь на определении устойчивости федерального бюджета, структура экономики может быть представлена как совокупность отраслей, их экономических связей, выпускаемой продукции (услуг) и экономики формирования добавочной стоимости. Экономическая структура проявляется как уровень диверсифицированности (специализированности) экономики. При этом,

Перейти к содержанию

под диверсификацией понимается не просто виды и доли отраслей в экономике, но и используемые методы производства, технологии, оборудование, степени и разнообразие экономических связей и пр. Структура экономики прямо не определяет правовые и неформальные (общепринятые практики и принципы) аспекты экономических связей, так как они зависят в большей степени от институциональных особенностей экономики.

Структура экономики оковывает непосредственное влияние не все параметры бюджета. Так, источники и объемы доходов бюджета обуславливаются: распределением прибылей и добавочной стоимости в цепочках производства, конкурентоспособностью экономики и отдельных отраслей, уровнем инвестиций и пр. Источники и объем расходов, связанных с экономическим развитием, обуславливаются аналогичными параметрами и направлены на устранение провалов тех или иных рынков и стимулирование перспективных отраслей.

Таким образом, с позиции устойчивости бюджета, структура экономики во многом предопределяет источники доходов федерального бюджета и направления его расходов. Наиболее диверсифицированная структура экономики позволяет ограничить бюджетные риски за счет диверсификации источников доходов. В случае наступления циклического экономического кризиса, ВВП диверсифицированной экономики проявляет большую адаптивность за счет широты экономических связей. Экономические субъекты имеют значительные возможности в изменении своего экономического поведения, бизнеса и пр. В конечном итоге, такая диверсификация приводит минимизации абсолютного снижения ВВП при наступлении циклического экономического кризиса, и, следовательно, минимизации влияния на устойчивость федерального бюджета. Также диверсифицированная экономика требует привлечения меньшего объема бюджетных средств для целей стимулирования совокупного спроса и предложения в период экономического кризиса. Процессы экономической адаптации, приводящие к изменению хозяйственных связей, позволяют заменить снижающиеся совокупные спрос и предложение и перераспределить их между различными отраслями и экономическими субъектами при минимальных дополнительных расходах федерального бюджета.

Более того, диверсифицированная структура экономики в меньшей степени подверженная структурным рискам. Широкие возможности изменения экономических связей приводят к постепенному формированию новой экономической структуры, адаптированной к изменившийся внешней и внутренней среде.

Экономическая роль бюджета в модельной диверсифицированной экономике, заключается в обеспечении конкуренции, преодолении провалов рынка и недопущения отдельных экономических диспропорций.

Перейти к содержанию

Такая экономическая роль в полной мере согласуется с достижением устойчивости бюджета, так как обеспечивает определенные макроэкономические условия и, следовательно, позволяет формировать бюджет с минимальным уровнем бюджетных рисков.

Современный бюджетный кризис во многом является следствием низкого уровня диверсификации экономики, проявляющейся в высокой степени зависимости от мировых цен на энергетические ресурсы. Значительную роль в формировании такой экономической структуры сыграла институциональная среда, включая финансовую и бюджетную политику государства. Существующая институциональная среда создает ограниченные условия для диверсификации экономики вследствие ряда экономических и не экономических факторов, формирующих экономические ожидания [5]. Обеспечение устойчивости бюджета в будущем требует осуществления изменений, не просто способных обеспечить управляемость бюджета и требуемый уровень доходов и расходов, но и формирование социально-экономической среды, которая сама по себе будет способствовать экономическому росту [6]. Практика развитых стран показывает обязательные базовые или фундаментальные условия, необходимые для развития институциональна среда и диверсификации экономики: высокий уровень конкуренции, высокое качество жизни (вкл. образование, здравоохранение и социальную политику), приоритет человеческого развития, свобода личности и верховенство права, ограничение контроля над бизнесом и научной деятельностью. Указанные условия позволяют обеспечить высокую производительность труда, высокий уровень совокупного спроса и потребления, что увеличивает базу для формирования доходов бюджета и снижает зависимость экономических субъектов от финансов (расходов) государства.

Осуществление государственной финансовой и бюджетной политики без обеспечения указанных выше базовых условий не способно создать устойчивую экономику и бюджет в долгосрочном периоде, так как устойчивость бюджета определяется во многом наличием *социально-экономической базы (фундамента)* устойчивости, а *не во внешних проявлениях* устойчивости (таких как объём ВВП, объем доходов и расходов и пр.). Внешние проявления устойчивости федерального бюджета зависят от изменений экономической среды и не гарантируют устойчивость в будущем, в то время как наличие социально-экономической базы само по себе предопределяет устойчивость федерального бюджета в будущем при низкой зависимости от реализации бюджетных рисков и экономических кризисов.

Анализ роли экономических институтов и экономической структуры в обеспечении устойчивости федерального бюджета показывает, что экономические институты и экономическая структура создают внешние

Перейти к содержанию

условия формирования и исполнения бюджета. При этом, институциональная среда формирует методы взаимодействия между субъектами экономики, а экономическая структура предопределяет характеристики экономических связей. Понимание и формирование благоприятной институциональной и экономической структуры является одним из ключевых условий достижения устойчивости федерального бюджета и обеспечения экономического развития и требует существенных социально-экономических изменений, позволяющих сформировать конкурентную институциональную среду.

Список литературы

1. Методические рекомендации органам государственной власти субъектов Российской Федерации по долгосрочному бюджетному планированию [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://minfin.ru/ru/document/?id_4=94598 (дата обращения: 20.06.2015).
2. Левдонский А.А., Современные теории устойчивого бюджета / Левдонский А.А. // Проблемы и перспективы социально-экономического реформирования современного государства и общества материалы XVIII международной научно-практической конференции. Научно-информационный издательский центр "Институт стратегических исследований". – 2015. – С. 80–86.
3. Самаруха В.И., Краснова Т.Г., О степени участия государства в рыночной экономике / Самаруха В.И., Краснова Т.Г. // Известия Иркутской государственной экономической академии. – 2010. – № 1 / 2010. – С. 48–51.
4. R. Albelda, C. Gunn, and W. Waller (1987), Alternatives to Economic Orthodoxy: A Reader in Political Economy, pp. 204 –212.
5. Кудрин представил сенаторам программу реформ // Газета Ведомости [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.vedomosti.ru/economics/articles/2015/06/03/595077-kudrin-predstavil-senatoram-programmu-reform (дата обращения: 29.06.2015).
6. Кудрин назвал единственный способ избежать повышения налогов // Информационное агентство РБК [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.rbc.ru/economics/08/08/2016/57a819ac9a7947a7d5cbad7a?from=main (дата обращения:08.08.2015).

Перейти к содержанию

ФАКТОРЫ ПОВЫШЕННОГО ИНТЕРЕСА К ВНЕДРЕНИЮ МЕЖДУНАРОДНОГО СТАНДАРТА ISO 9001:2015

Специальность: *Экономика и управление народным хозяйством*
Направление: *Стандартизация и управление качеством продукции*

Автор: *Е.М. ГРИГОРЬЕВА, консультант по системам менеджмента качества ООО «ИнтерКонсалт»*

В статье рассмотрено, что такое система менеджмента качества на основе ISO 9001, какие произошли основные изменения в новой версии стандарта, почему растет интерес к внедрению ISO 9001:2015, кому полезно внедрять систему менеджмента качества, какие выгоды может получить компания от внедрения ISO 9001, и на что обращать внимание при выборе органа по сертификации.

What is a quality management system based on ISO 9001, which had undergone major changes in the new version of the standard, why there is a growing interest in the implementation of ISO 9001:2015, what benefits can the company get from implementing ISO 9001 and what to look for when choosing a certification body.

Ключевые слова: система менеджмента качества, ISO 9001, улучшение производительности, оптимизация ресурсов, цикл Деминга, вовлеченность персонала.

Keywords: quality management system, ISO 9001, performance improvement, resource optimization, Deming cycle, employee engagement.

Согласно данным международной организации ISO [4], более миллиона сертификатов выдано во всем мире на соответствие требованиям ISO 9001.

Повышенный интерес к новой версии ISO 9001: 2015 года связан с тем, что внедрение этого международного стандарта помогает решить большое [4] количество определенных управленческих задач, улучшить качество продукции и повысить уровень удовлетворенности потребителей, при условии соблюдения законодательных, нормативных требований и требований потребителей.

Кому же всё-таки полезно внедрять систему менеджмента качества на основе стандарта ISO 9001:2015 [5]? Стандарт ISO 9001 применим к различным предприятиям, независимо от их размера, количества сотрудников, типа выпускаемых услуг или продукции.

В стандартах серии ISO сосредоточен международный опыт ведения бизнеса и организации производства, который будет полезен предприятиям

Перейти к содержанию

для того, чтобы не совершить типичных ошибок, характерных для любого бизнеса из разных отраслей, которые допустили многие.

Такой опыт будет необходим и уже работающим предприятиям и тем, кто только собирается организовать свой бизнес. Стандарт ISO 9001 [5] окажет помощь в правильном построении эффективной системы управления или в пересмотре и улучшении уже имеющихся бизнес-процессов. При этом, стандарт не ставит целью проверить Ваши бизнес-идеи на «жизнеспособность», а бизнес на «перспективность». Тем более, что никто кроме Вас не знает лучше специфики Вашего бизнеса и не сможет вывести его за новые горизонты.

Какие выгоды могут получить компании от внедрения ISO 9001[5]? Это:

- повышение уровня удовлетворенности потребителей;
- оптимизация ресурсов;
- улучшение производительности;
- синхронизация процессов с процессами других компаний.

Подсчитать в цифрах выгоды от внедрения можно разными способами. Например, через показатели деятельности или сбалансированную систему показателей (BSC) [2], оценив прямую экономию от оптимизации ресурсов и сокращения дублирования и ненужных потребителю и заинтересованным сторонам функций, посчитав устраненные в процессе внедрения непроизводительные расходы, посчитав возможные последствия от реализации сниженных до приемлемого уровня в процессе внедрения рисков.

Что же такое система менеджмента качества на основе ISO 9001 [5]? В первую очередь, это инструмент управления, позволяющий при условии наличия лидерства на всех уровнях управления, начиная с высшего руководства, достигнуть устойчивый успех в конкурентной среде путем:

- построения наиболее лучшей модели управления бизнесом;
- повышения вовлеченности персонала;
- улучшения качества продукции / услуг;
- увеличения уровня удовлетворенности потребителей.

Лидерскую позицию должно проявлять не только высшее руководство, но и другие специалисты в зоне своей ответственности. Примерами демонстрации лидерской позиции со стороны высшего руководства являются установление политики и целей в области качества, сочетающихся с контекстом и стратегическим направлением организации, обеспечение доступности ресурсов, донесение информации о необходимости внедрения системы, поддержание процессного подхода, содействие улучшениям.

В основе стандарта ISO 9001 [5] лежит модель управления, которая дает возможность повысить осведомленность и вовлеченность всего персонала. Все сотрудники должны понимать свою роль и ответственность за произведенные

Перейти к содержанию

ими продукты/услуги. Ведь, целью любого управленца является получить сотрудников, которые не просто работают «за 100 рублей в час» и не просто являются «специалистами», а четко осознают свою роль в производстве качества.

Устойчивый успех в бизнесе не может быть достигнут без следующих составляющих элементов:

- качество продукта (способность понимать и учитывать восприятие продукта потребителями и покупателями);
- качество производства (технологические процессы, позволяющие произвести то, что задумано);
- качество персонала (вовлеченность при наличии четкой технологии для выполнения задач);
- качество менеджмента (модель управления бизнесом адекватная рынку и требованиям всех заинтересованных сторон).

В случае отсутствия какого-то из этих элементов или нескольких достигнуть устойчивого успеха нереально.

При разработке и внедрении системы менеджмента качества стандарт ISO 9001 [5] подразумевает использование процессного подхода [3]. Процессы и являются важнейшим элементом системы менеджмента качества на основе международного стандарта. Процесс – это преобразование входов в выход, который имеет ценность для потребителя. Потребитель может быть и внутренним, и внешним. Внутренний потребитель – последующий процесс в цепочке процессов, внешний потребитель – покупатель товара или потребитель услуг.

Соответственно, в основе системы лежит взаимосвязанная цепочка взаимозависимых процессов, которая выстроена с учетом стратегии развития компании, требований потребителей, потребностей и ожиданий заинтересованных сторон, рисков и возможностей [3].

Стандарт ISO 9001[5] призывает управлять процессами и системой в целом путем использования цикла «Планируй-Делай-Проверяй-Воздействуй», который сфокусирован на риск-ориентированном мышлении. Причем цикл Деминга может быть применен как ко всей системе, так и к отдельным процессам [1].

Но при внедрении процессного подхода в компании могут возникнуть проблемы, связанные с

- непониманием необходимости внедрения процессного подхода;
- неготовностью к большим изменениям в структуре организации;
- построением неадекватной модели бизнес-процессов;
- непониманием потребности в регламентации;
- ошибками при создании системы показателей;

Перейти к содержанию

- не выделением необходимых ресурсов;
- отсутствием терпения у сотрудников;
- неумением организовать управление процессами;
- неспособностью внедрить цикл PDCA.

На начальном этапе разработки системы в организации назначают ответственных – группу внедрения, в которую должны входить владельцы определенных организацией процессов, функциональные руководители и специалисты, обладающие определенными знаниями. Для результативного внедрения системы менеджмента нужно выделять ресурсы (временные, человеческие, материальные), а также планировать и управлять изменениями, которые могут произойти в компании в связи с внедрением системы. Эти изменения могут быть административного, технического, технологического, организационного характера.

В чем отличия новой версии стандарта ISO 9001:2015? Новая версия стандарта ISO 9001:2015 [5] содержит ряд значительных изменений.

Основные изменения в новой версии:

- изменена структура документа, вместо 8 разделов стало 10;
- произошла унификация общих терминов и ключевых определений, используемых в различных системах менеджмента, что упрощает их интеграцию;
- введено понятие риска;
- существенно сокращен объём документированной информации;
- упразднено требование относительно разработки Руководства по качеству и обязательных документированных процедур (вместо этого разрешено применять различные виды документирования, например, это могут быть как бумажные и электронные документы, так и видео, и звукозаписи);
- усилены требования к лидерству;
- введены требования по планированию изменений;
- при проведении анализа со стороны руководства необходимо учитывать стратегическое направление развития организации.

ISO 9001:2015 [5] заменяет предшествующие издания, которые были более предписывающими, предъявляли требования к документированию обязательных процедур. По сравнению с прежними версиями ISO 9001:2015 является менее предписывающим. Особое внимание в новом издании стандарта уделено производительности организации, которая может быть улучшена путем использования процессного подхода. Так же был пересмотрен и ISO 9000, который устанавливает термины и определения.

Какие условия нужно соблюдать при прохождении сертификации по ISO 9001 [5]? По международным правилам этапы сертификации и внедрения

Перейти к содержанию

должны быть независимыми друг от друга. Нельзя доверять тем, кто предлагает одновременно и сертификацию, и внедрение, так как это противоречит принципам международного стандарта ISO 17021, который предъявляет требования к органам, обеспечивающим аудит и сертификацию систем менеджмента. В таком случае смысл проведения аудита теряется.

При выборе органа по сертификации необходимо обращать внимание на следующее:

- независимость аудиторов (например, консультантом и аудитором одной и той же компании не может быть один человек);
- компетентность аудиторов;
- отраслевую специализацию органа.

Очень важно сделать правильный выбор органа по сертификации, так как его репутация очень важна и связана с «качеством» выданного сертификата, а, соответственно, и доверия к нему Ваших клиентов. Есть ли смысл получения сертификата у органа с подозрительной репутацией? Нет смысла в получении сертификата ради сертификата и в разработке системы для получения никому ненужных и неработающих документов.

Список литературы

1. Генри Нив. Организация как система. Принципы построения устойчивого бизнеса Эдвардса Деминга = The Deming Dimension. – М.: Альпина Паблишер, 2011. – 370 с.
2. Каплан Роберт С., Нортон Дейвид П. Сбалансированная система показателей. От стратегии к действию / Пер. с англ. – М.: ЗАО «Олимп–Бизнес», 2003. – 304 с.
3. Репин В.В., Елиферов В.Г. Процессный подход к управлению. Моделирование бизнес-процессов. – М.: Манн, Иванов и Фербер, 2013. – 544 с.
4. Кратко об ИСО // Сайт международной организации ISO [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.iso.org/iso/ru/home/news_index/mediakit.htm. – Загл. с экрана (дата обращения: 05.09.2016).
5. Системы менеджмента качества. Международный стандарт ISO 9001:2015 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.pqm-online.com/assets/files/pubs/translations/std/iso-9001-2015-(rus).pdf – Загл. с экрана (дата обращения: 05.09.2016).

Перейти к содержанию

ТЕНДЕРНЫЕ ПРОДАЖИ. МИФ И РЕАЛЬНОСТЬ

Специальность: *Экономика и управление народным хозяйством*
Направление: *Предпринимательство*

Автор: *М.Д. ЗОТОВ, руководитель центра делового образования Союза «Торгово-промышленная палата Краснодарского края», учредитель группы компаний специализирующихся на тендерных продажах*

В статье рассматривается рынок госзакупок и дается обзорное представление тендерных продаж для предпринимательского сообщества.

The article discusses the public procurement market and provides an overview presentation of the tender for the sale of the business community.

Ключевые слова: тендер, госзаказ, способы определения поставщика победителя.

Keywords: tender, the state order, ways to determine the supplier of the winner.

Понятие «тендерные продажи» складывается из двух слов – это «тендер», то есть конкурентная форма отбора предложений на поставку товаров, оказание услуг или выполнение работ по заранее объявленным в документации условиям, в оговоренные сроки на принципах состязательности, справедливости и эффективности и собственно слово «продажи» – обмен товара на деньги, подтвержденный договором (чеком продажи).

Конкурентную форму отбора потенциального поставщика на практике могут применять организации любых форм собственности. В данной статье мы рассмотрим государство как крупнейшего заказчика, который не просто может определять поставщика конкурентным способом, а обязан это делать. Причём только в установленном порядке и в соответствии с Федеральным законом (от 05.04.2013 N 44-ФЗ) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» [3].

Потенциальным поставщиком государственного учреждения может стать любой, кто предложит минимальную цену и/или соответствует неценовым параметрам, например, имеет опыт успешного выполнения подобных работ. При этом в 90% государственных тендеров опыт никак не влияет на определение победителя. Главное – минимальная цена.

Перейти к содержанию

На сегодняшний день любое юридическое лицо или ИП, может участвовать в тендерах. При этом ему не нужны такие ресурсы как: люди, офис, реклама и прочее. Кроме того, преимущество этого рынка заключается в том, что участвовать в тендерах могут новички, т.е. предприниматели и юридические лица, которые недавно открылись и не имеют наработанного опыта в той или иной сфере. При этом у них такие же права и возможности, как и у компаний, которые на рынке уже давно. Ведь главное правило проведения большинства государственных тендеров – побеждает минимальная цена.

Многие считают, что тендеры – это не для них, тендерами заниматься не стоит, потому что там все договорено заранее или госучреждения плохо платят или совсем не платят за выполненные работы (услуги). На самом деле, все не так. Рынок государственного заказа самый большой из всех существующих в нашей стране. По данным сайта Единой информационной системы в сфере закупок (ЕИС) в 2015 г общая сумма закупок по 44-ФЗ составила 6447685,6 млн. руб., по 223-ФЗ 23045466 млн. руб. [2].Это огромный рынок, который нужно осваивать, но этот рынок, безусловно, имеет свою специфику, которую необходимо учитывать.

Основные способы определения поставщика – это аукцион, котировка, конкурс.

По данным Министерства экономического развития Российской Федерации [1] в 2015 году, наиболее востребованным способом определения поставщика является электронный аукцион, доля которого составляет 56,6% от общего количества размещенных на официальном сайте извещений (рис.1).

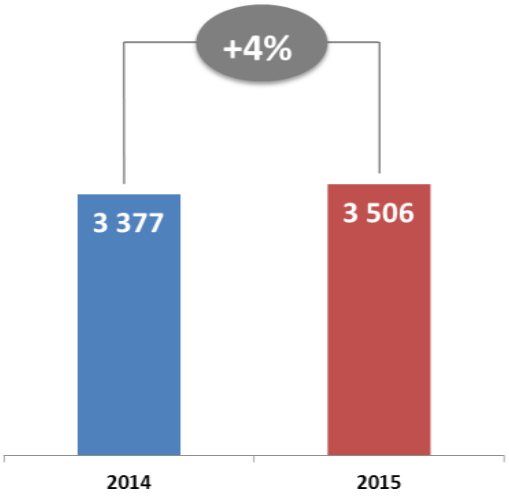

Рисунок 1 – Общий объем электронных аукционов в 2014–2015 гг., трлн. рублей

Перейти к содержанию

Удобство закупок в электронной форме делает их наиболее привлекательными для заказчиков, которые в ряде случаев пользуются правом проведения электронных аукционов при закупке товаров, работ, услуг, не включенных в аукционный перечень.

Общий объем извещений об осуществлении закупок в форме электронного аукциона в 2015 году составил порядка 3,5 трлн. рублей.

Наиболее востребованными электронными площадками по итогам осуществления в 2015 году закупок в форме электронного аукциона являются ЗАО «Сбербанк-АСТ», ООО «РТС-тендер» и АО «ЕЭТП». При этом наибольшее количество и общий объем контрактов заключается по результатам проведения электронных аукционов на электронной площадке ЗАО «Сбербанк-АСТ» (47,5 и 38,4% соответственно) (рис. 2).

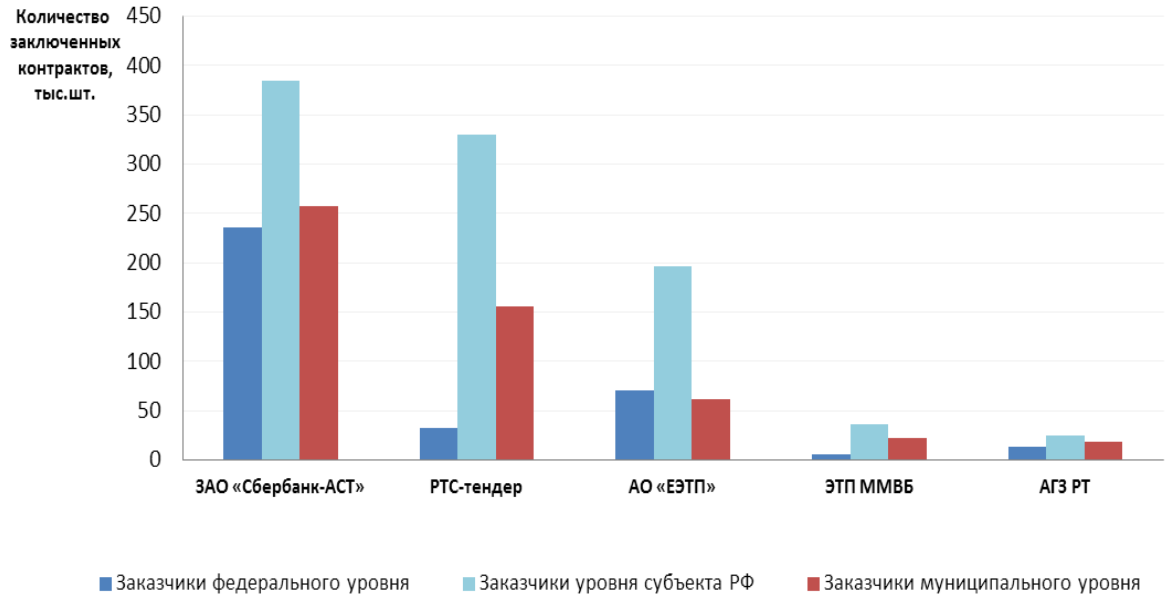

Рисунок 2 – Количество заключенных по результатам электронных аукционов контрактов, в разрезе уровня бюджета заказчиков

На тендерах можно продавать практически любой товар! Государственные учреждения закупают офисную бумагу, принтеры, воду в офис, бензин для служебных машин, заказывают фирменную одежду, делают в офисе ремонт, проводят электрику, меняют фильтры, картриджи, окна, проходят повышение квалификации и т.д. При этом госструктуры, как уже было сказано выше, закупают все вышеперечисленное по определенным жестким правилам, установленным в Федеральном законе [3].Так, например, государственные заказчики не имеют права «хотеть» какой-то конкретный товар, какой-то конкретный товарный знак. Если

Перейти к содержанию

даже они указывают товарный знак в техническом задании тендера, они обязаны дописать фразу «или эквивалент» и перечислить параметры эквивалентности. И на такой тендер придут поставщики с эквивалентными товарами и смогут его выиграть. И заказчику придется оплатить им этот товар, даже если изначально заказчик хотел другую марку товара (товарный знак)! Таким образом, рынок для продажи товаров таким заказчикам максимально расширяется. Предположим, заказчики решили приобрести офисную бумагу. В задании тендера они пишут: «Я хочу купить офисную бумагу «Снегурочку» или эквивалент» и перечисляют характеристики бумаги. Эти характеристики сегодня называют «параметры эквивалентности». Например, класс бумаги – С, плотность бумаги – 80 г/кв. м, белизна – 146 %, яркость – 96%.

Почему тендерные продажи – самый низко затратный канал продаж? Барьер входа на рынок тендеров очень низок по сравнению с обычным рынком. Например для участия в котировках и конкурсах затраты составляют, только стоимость бумаги и краски для принтера. Участие в аукционе немного дороже, здесь уже необходимо приобрести ЭЦП (электронно-цифровую подпись). Стоит она примерно 6000 рублей. Кто-то скажет, а как же обеспечение заявки, контракта? Да действительно, при участии в таких способах определения поставщика, как аукцион и конкурс, необходимо внести обеспечение заявки от 0,5% до 5% от начальной максимальной цены контракта (далее НМЦК) и обеспечение контракта от 5% до 30% НМЦК. Но здесь, есть одно «но», во-первых эти деньги находятся в залоге и после выполнения работ (услуг) возвращаются Вам, а во-вторых на начальном этапе, можно участвовать в небольших закупках до 100 000 руб., тогда и сумма залога не будет существенной.

В любом случае, тендерные продажи по сравнению с любым другим видом продаж самые низко затратные. Тендерные продажи хороши еще тем, что даже если Вы делаете что-то неправильно – Вы не теряете свои деньги. У Вас есть право на ошибку.

Как найти нужный тендер? В нашей стране – это портал www.zakupki.gov.ru. На этом портале можно бесплатно найти тендер, посмотреть тендерную документацию и принять решение участвовать в нем или нет. На портале www.zakupki.gov.ru мы вбиваем в поисковую систему то, что мы продаем, и получаем абсолютно бесплатно список потенциальных заказчиков. Таким образом, мы получаем абсолютно

Перейти к содержанию

бесплатно список клиентов, которые хотят купить нашу продукцию прямо сейчас.

Рынок госзакупок позволяет легко масштабировать рынок, с помощью электронного аукциона можно выиграть тендер в любом уголке нашей страны. При этом можно это сделать, не выходя из собственного дома. Все процедуры от подачи заявки до заключения контракта проходят на электронной площадке в электронном виде.

Некоторые поставщики путешествуют с помощью тендеров. Если вы никогда не были в Крыму или на Камчатке, вам достаточно взять тендер в этих регионах. Может вы ничего и не заработаете, но точно оправдаете все затраты, связанные с путешествием туда.

Подводя итог, хотелось бы сказать, что, безусловно, в тендерных продажах не все так легко как может показаться читателю этой статьи. Конечно, трудности есть, как и в любом деле, но точно можно сказать одно, миллионером за один день можно стать только на этом рынке.

Список литературы

1. О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд в 2015 году: доклад о результатах мониторинга применения Федерального закона от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://economy.gov.ru/minec/about/structure/depfks/44/20160217. – Загл. с экрана (дата обращения: 05.09.2016).
2. Сайт Единой информационной системы в сфере закупок (ЕИС) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.zakupki.gov.ru/. – Загл. с экрана (дата обращения: 05.09.2016).
3. О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд: Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_144624_/. – Загл. с экрана (дата обращения: 05.09.2016).

Перейти к содержанию

Центр
Экономических
Исследований

МАКРОЭКОНОМИКА.
ТЕМЫ ИЗ УЧЕБНОГО ПОСОБИЯ

Перейти к содержанию

Горшенина Е.В.

Экономическая теория. Учебное пособие. – Тверь: ТвГУ, 2012. – 185 с.

Редакция журнала «Экономические исследования» продолжает публикацию материалов из третьего раздела учебного пособия по экономической теории Горшениной Е.В. В данном номере вниманию читателей предлагается одна из тем раздела «Макроэкономика».

Тема 22. Экономический рост

План

1. Понятие и измерение экономического роста.
2. Факторы экономического роста.
3. Экстенсивный и интенсивный типы экономического роста.
4. Экономические циклы.

1. Понятие и измерение экономического роста

Экономический рост – увеличение масштабов совокупного производства и потребления в стране, характеризуемое такими макроэкономическими показателями, как ВНП, ВВП и НД. Экономический рост измеряется, во-первых, темпами роста или прироста этих показателей за определенный период; во-вторых, темпами роста или прироста этих показателей на душу населения за определенный период. Первый способ более подходит для измерения уровня производства в стране, а второй – для измерения уровня жизни населения.

Темп роста рассчитывается по формуле

$$\mathbf{Т_р = ВНП_1 / ВНП_0 \times 100\ \%,} \qquad (22.1)$$

где $ВНП_0$ и $ВНП_1$ – показатели базисного и отчетного года.

Темп прироста рассчитывается по формуле

$$\mathbf{Т_{пр} = Т_р - 100\%.} \qquad (22.2)$$

Если темп роста ($\mathbf{Т_р}$) превышает 100 %, то имеет место увеличение ВНП, если не достигает 100%, то имеет место снижение экономического развития.

Следует помнить, что в современных условиях экономический рост возможен в пределах 1,5-2,5 % в год, что считается хорошим показателем. А экономический рост более 6% в год некоторыми экономистами определяется как «экономическое чудо».

Перейти к содержанию

Экономический рост является важной экономической целью, так как растущая экономика обладает большей способностью удовлетворять новые потребности людей и решать социально-экономические проблемы. Однако нельзя забывать о росте численности населения. В действительно растущей экономике темп роста ВНП выше, чем темп роста населения.

Изменения в темпах экономического роста оказывают сильнейшее влияние на экономическое состояние страны. Даже небольшие различия в темпах роста имеют решающее значение для экономики. Рассмотрим условный пример. Темпы экономического роста в двух странах разные, но одинаковые объёмы ВНП. В стране А темп прироста равен 4%, в стране В – 2%. Для определения количества лет, необходимых для удвоения ВНП, используем так называемое «правило 70»:

Темп удвоения ВНП = 70 / Темп прироста ВНП (22.3)

Сравнительная характеристика по этим странам показывает, что объём ВНП увеличится вдвое в стране А через 18 лет (70/4), в стране В – только через 35 лет (70/2).

2. Факторы экономического роста

Экономический рост любой страны определяется шестью основными факторами:

1) количество и качество природных ресурсов,
2) количество и качество трудовых ресурсов,
3) объем основного капитала,
4) уровень применяемых технологий,
5) обеспечение полного использования ресурсов (факторы спроса),
6) распределение ресурсов с целью получения максимального количества полезной продукции (факторы распределения).

Факторы предложения (с первого по четвёртый) характеризуют способность экономики к росту. Только доступность большего количества лучших по качеству ресурсов, включая технологический потенциал, позволяет увеличивать производство реального продукта. Некоторые экономисты к факторам предложения, помимо вышеперечисленных, относят рост предпринимательских способностей в обществе, снижение степени монополизации рынков, уменьшение цен на производственные ресурсы, снижение налогов, расширение возможности получения кредитов и т.д.

Факторы предложения являются основными и описывают способность страны к экономическому росту, но не сам рост. Для реального роста экономики нужны не только факторы предложения, но и **факторы спроса и распределения**, которые взаимосвязаны между собой.

Факторы спроса многочисленны, важнейшими из них являются следующие: рост потребительских, инвестиционных и государственных

Перейти к содержанию

расходов, расширение экспорта за счет освоения новых рынков сбыта, повышение конкурентоспособности продукции страны на мировом рынке.

К факторам распределения, оказывающим воздействие на экономический рост, относятся фактическое распределение производственных ресурсов по отраслям, предприятиям и регионам страны, действующий в обществе порядок распределения доходов между субъектами хозяйственной деятельности и т.д.

Общее представление о взаимодействии этих факторов дает кривая производственных возможностей (рис. 22.1). Кривая отражает максимальное количество вариантов разнообразной продукции, которая произведена при данном количестве и качестве природных, трудовых ресурсов и основного капитала при данном технологическом потенциале.

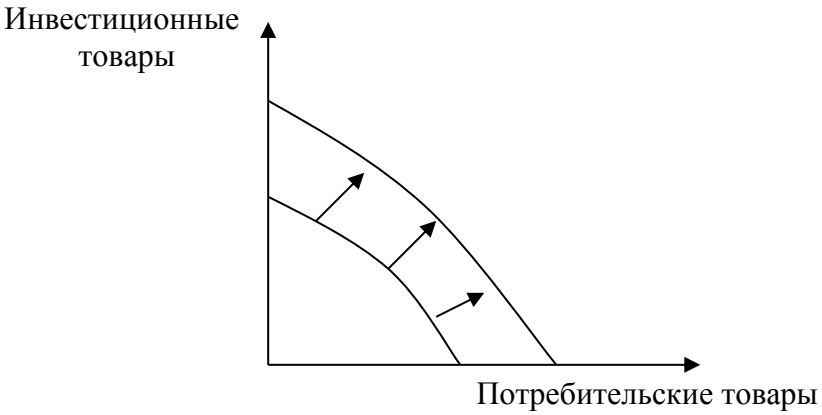

Рис. 22.1.

Влияние факторов предложения, спроса и распределения на экономический рост

Комментарии к рис. 22.1. *Экономический рост определяется смещением кривой производственных возможностей вправо. Рост количества и качества ресурсов и совершенствование технологии обеспечивают возможность такого сдвига. Полная занятость и оптимальное распределение ресурсов существенны для реализации этого сдвига.*

Государственные долги двояко влияют на экономический рост, в одних случаях ускоряя, а в других – снижая его. Всемирно известный американский экономист Пол Самуэльсон считает, что растущий долг неопасен при динамичном росте экономики. Увеличивать капитальные вложения в экономику – значит способствовать её росту.

3. Экстенсивный и интенсивный типы экономического роста

Увеличение реального ВНП, т.е. экономический рост, может осуществляться двумя основными способами:

- экстенсивным
- интенсивным.

Перейти к содержанию

Экстенсивный путь развития – способ увеличения объемов производства за счет количественных факторов экономического роста, а именно: дополнительного привлечения рабочей силы, расширения посевных площадей, увеличения добычи сырья, строительства новых объектов и т.д. Возможности экстенсивного пути развития всегда ограничены наличием природных и трудовых ресурсов.

Интенсивный путь развития характеризуется тем, что расширение производства обеспечивается за счет качественного совершенствования факторов роста, т.е. за счёт применения прогрессивных технологий, использования более квалифицированной рабочей силы, повышения производительности труда и т.д.

В реальной экономике экстенсивный и интенсивный типы экономического роста в чистом виде не существуют. Поэтому выделяют преимущественно экстенсивный или преимущественно интенсивный тип роста экономики.

Реальный ВНП зависит от трудозатрат и производительности труда. В свою очередь, трудозатраты определяются численностью занятых и средним количеством отработанных часов. Производительность труда зависит от ряда факторов (табл. 22.1). Увеличение трудозатрат примерно на 1/3 определяет прирост ВНП, оставшиеся 2/3 прироста обеспечивают производительность труда. Таким образом, производительность труда является наиболее важным фактором роста реального ВНП.

Таблица 22.1

Факторы, влияющие на рост реального ВНП

Факторы роста	Удельный вес, %
Увеличение трудозатрат	32
Повышение производительности труда, в т.ч.:	68
2.1. Технический прогресс	28
2.2. Фондовооруженность (затраты капитала)	19
2.3. Качество рабочей силы (затраты на образование и переподготовку)	14
2.4. Экономия от масштаба производства	9
2.5. Улучшение распределения ресурсов	8
2.6. Факторы, сдерживающие экономический рост, и прочие факторы	-10

Производительность труда определяется рядом факторов. Рассмотрим их.

Технический прогресс обеспечивает более 1/4 прироста ВНП, включает новые методы ведения производства, новые технологии, новые формы управления и организации производства.

Перейти к содержанию

Фондовооруженность, или затраты капитала, почти на 1/5 определяет рост ВНП.

Объем основного капитала (основных фондов), приходящийся на одного работника, или фондовооруженность, является решающим фактором роста производительности труда. Если численность работников будет расти быстрее, чем стоимость основных фондов, то производительность труда будет снижаться.

Экономия от масштаба производства означает, что с ростом выпуска издержки на единицу продукции снижаются. Это обеспечивается специализацией и неделимостью производства.

Среди факторов, сдерживающих экономический рост, следует назвать неэффективное вмешательство государства, недобросовестное отношение к труду и хозяйственные преступления, прекращение работы во время трудовых конфликтов, воздействие неблагоприятных погодных условий на сельское хозяйство и прочие. К последним относят факторы, которые невозможно измерить, например культурная и политическая атмосфера в стране и т.д.

Следует помнить, что повышение производительности труда влечёт загрязнение окружающей среды, а это увеличивает расходы на экологию и снижает рост ВНП. Кроме того, увеличение производительности труда не безгранично и темпы роста производительности труда имеют тенденцию к снижению.

5. Экономические циклы

Экономический цикл означает следующие один за другим подъемы и спады уровней экономической активности в течение нескольких лет. Главное среди свойств цикла относится к понятию колебания ВНП. Под колебаниями понимается периодическая смена подъёмов и спадов в процессе экономического развития. ВНП с течением времени может изменяться по следующим вариантам: (рис. 22.2; 22.3; 22.4).

Под циклом понимают непрерывные колебания экономики, когда рост сменяется спадом. **Цикл** – постоянная динамическая характеристика экономики, без цикла нет развития, нет движения экономики вперед. Различают следующие фазы цикла: оживление, подъём, бум, спад.

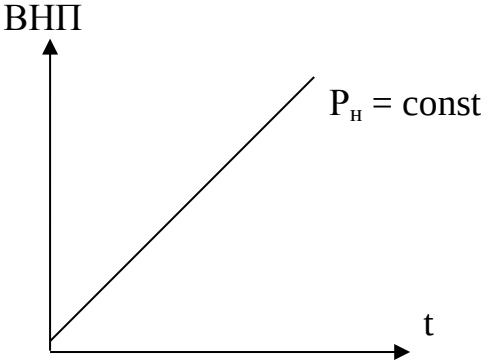

Рис. 22.2. Постоянный рост ВНП

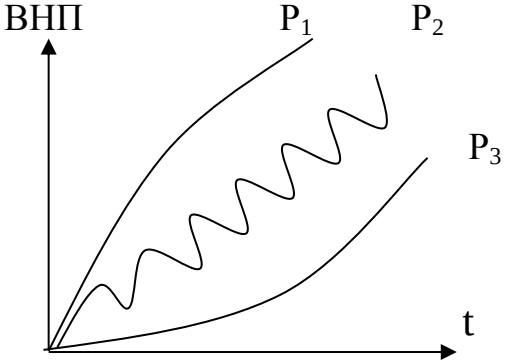

Рис. 22.3. Неравномерный рост ВНП

Перейти к содержанию

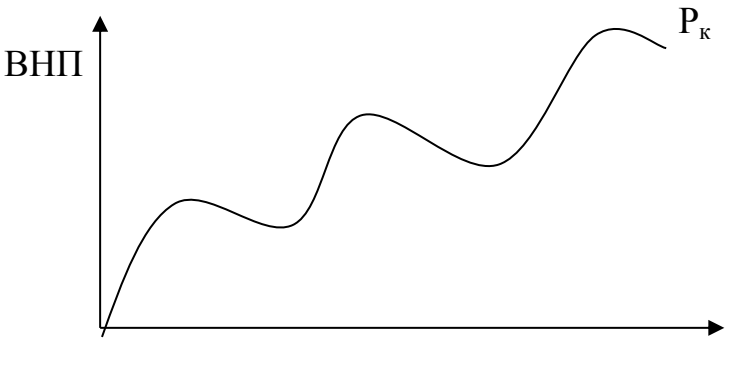

Рис.22.4.
Колебания
(классический цикл)

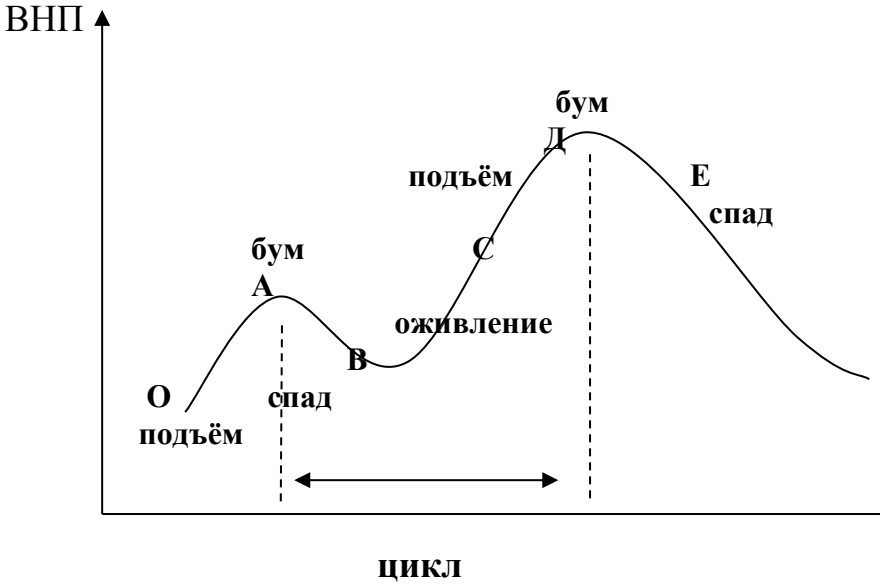

Рис.22.5.
Фазы
экономического
цикла

Комментарии к рис. 22.5. *Подъём экономики – точки О-А, С-Д. Спад экономического развития – точки А-В, Д-Е. Оживление - точки В-С. Точка В – депрессия (производство и занятость на самом низком уровне). Точка Д – максимальный подъём в экономике (производство работает на полную мощность, полная занятость).*

По продолжительности действия различают следующие циклы: столетие (одно или несколько столетий), длинноволновые (несколько десятилетий), большие (8-10 лет), сезонные (полугодовые).

Среди экономистов нет единого мнения о причинах цикла. Большинство исследователей выделяют внешние и внутренние причины. Внешние (экзогенные) причины обусловлены научными и техническими открытиями, миграцией, войнами, солнечной активностью и т.д. К внутренним (эндогенным) причинам циклов относят колебания спроса на блага и др.

Перейти к содержанию

Центр
Экономических
Исследований

ДИНАМИКА РАЗВИТИЯ ФЕДЕРАЛЬНЫХ ОКРУГОВ РФ: СТАТИСТИЧЕСКИЙ ОБЗОР

Перейти к содержанию

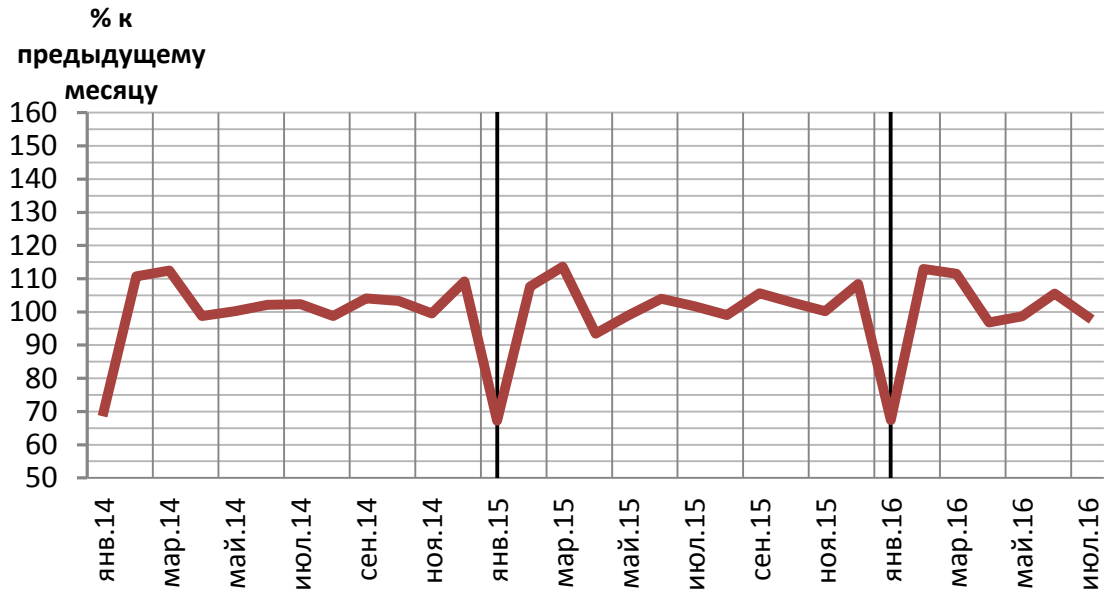

Рисунок 1 – Индекс производства по виду экономической деятельности «Обрабатывающие производства» в РФ (янв.2014 г. – июл.2016 г.)*

Рисунок 2 – Индекс производства по виду экономической деятельности «Обрабатывающие производства» по Центральному федеральному округу (янв.2014 г. – июл.2016 г.)*

Перейти к содержанию

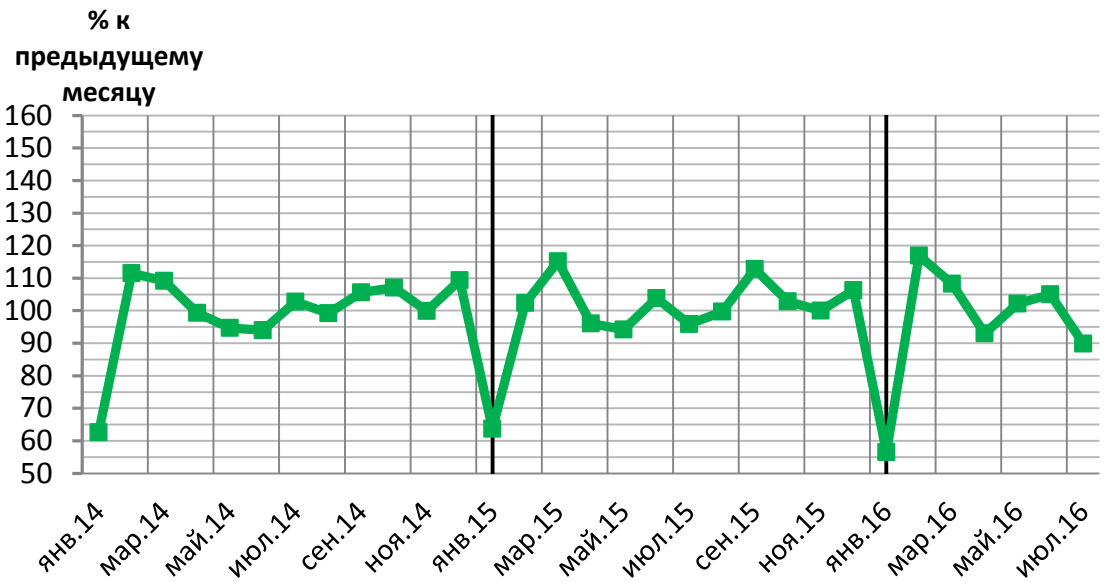

Рисунок 3 – Индекс производства по виду экономической деятельности «Обрабатывающие производства» по Северо-Западному федеральному округу (янв.2014 г. – июл.2016 г.)*

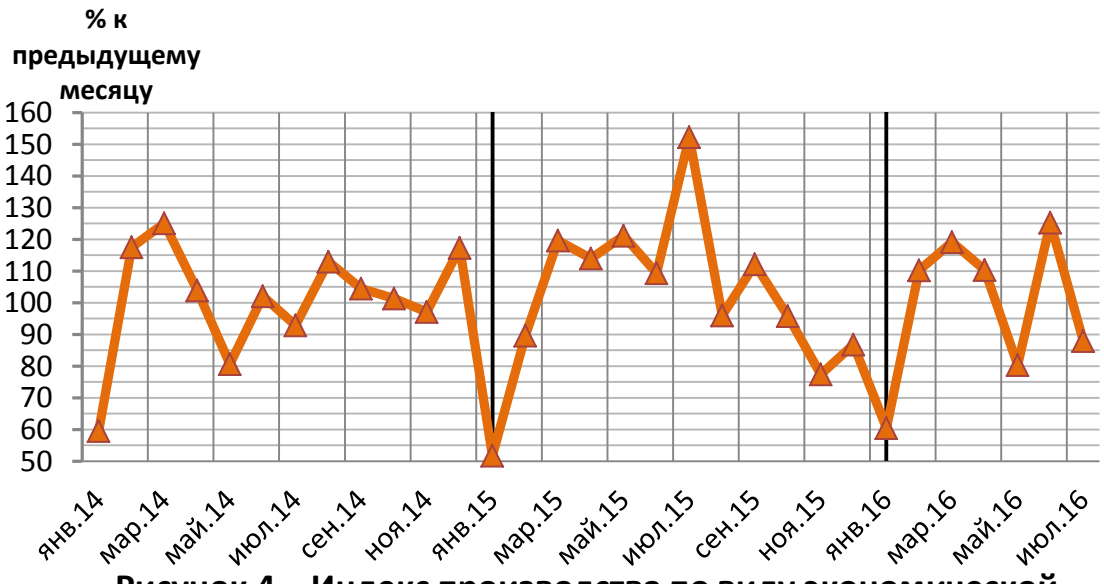

Рисунок 4 – Индекс производства по виду экономической деятельности «Обрабатывающие производства» по Южному федеральному округу (янв.2014 г. – июл.2016 г.)*

Примечание к Рис.4. *Начиная с июля 2016 г. информация по Республике Крым и г. Севастополю включена в итог по Южному федеральному округу (в соответствии с Указом Президента Российской Федерации от 28.07.2016 г. №375)*.*

Перейти к содержанию

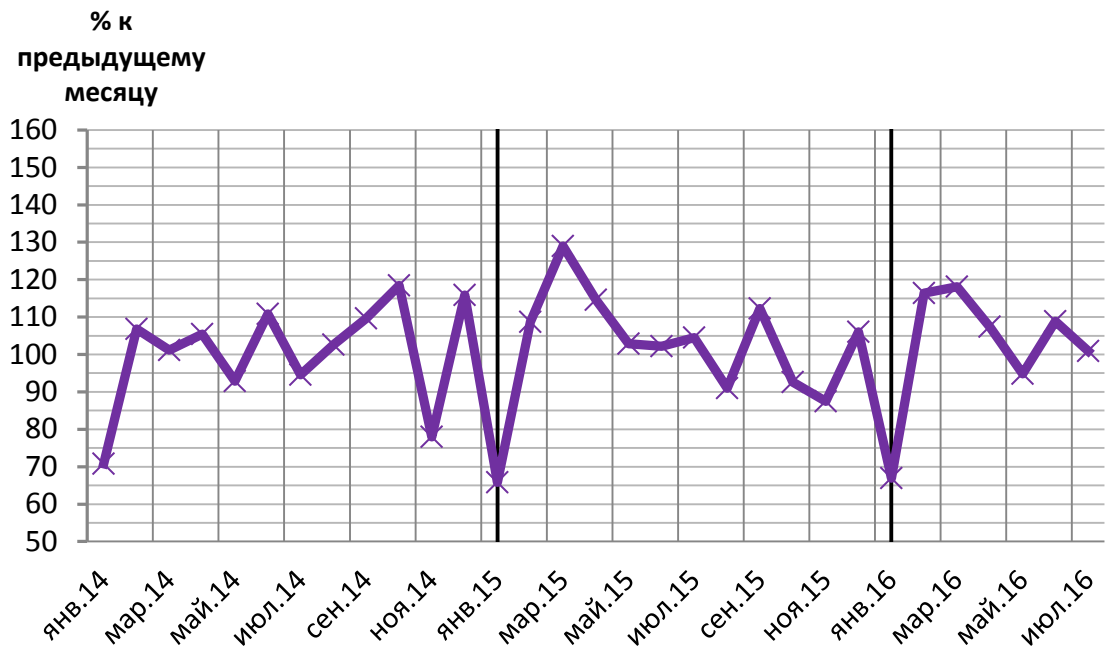

Рисунок 5 – Индекс производства по виду экономической деятельности «Обрабатывающие производства» по Северо-Кавказскому федеральному округу (янв.2014 г. – июл.2016 г.)*

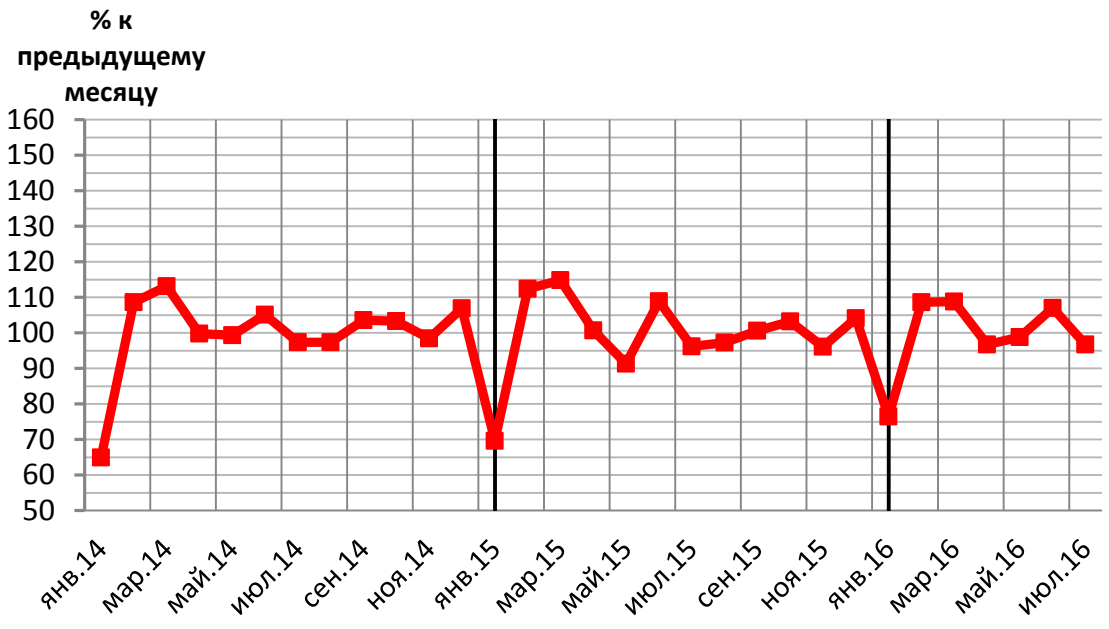

Рисунок 6 – Индекс производства по виду экономической деятельности «Обрабатывающие производства» по Приволжскому федеральному округу (янв.2014 г. – июл.2016 г.)*

Перейти к содержанию

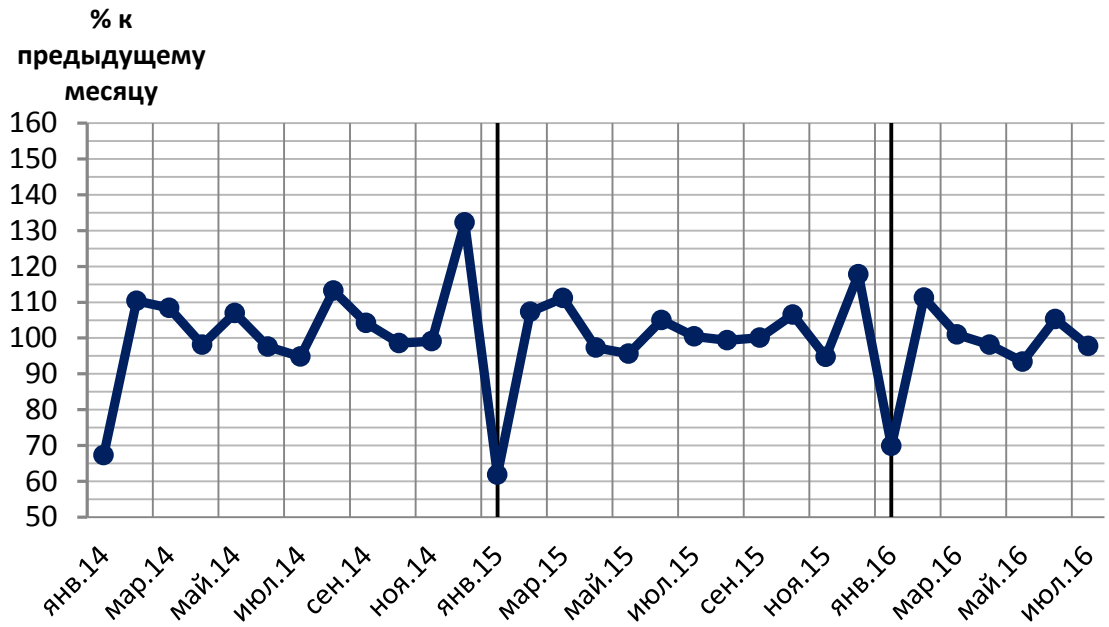

Рисунок 7 – Индекс производства по виду экономической деятельности «Обрабатывающие производства» по Уральскому федеральному округу (янв.2014 г. – июл.2016 г.)*

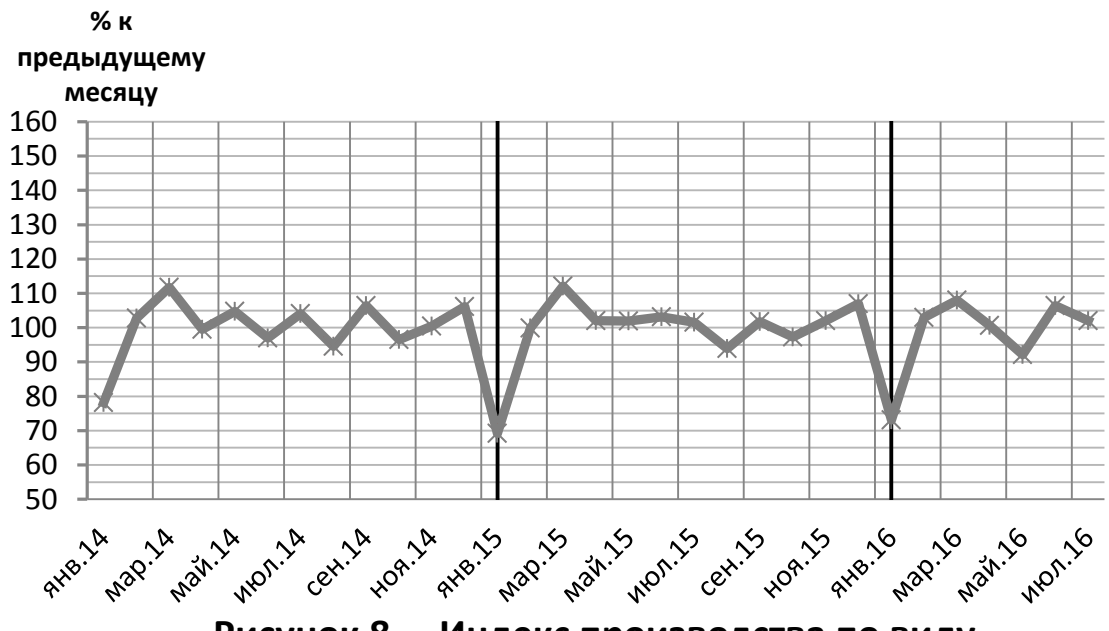

Рисунок 8 – Индекс производства по виду экономической деятельности «Обрабатывающие производства» по Сибирскому федеральному округу (янв.2014 г. – июл.2016 г.)*

Перейти к содержанию

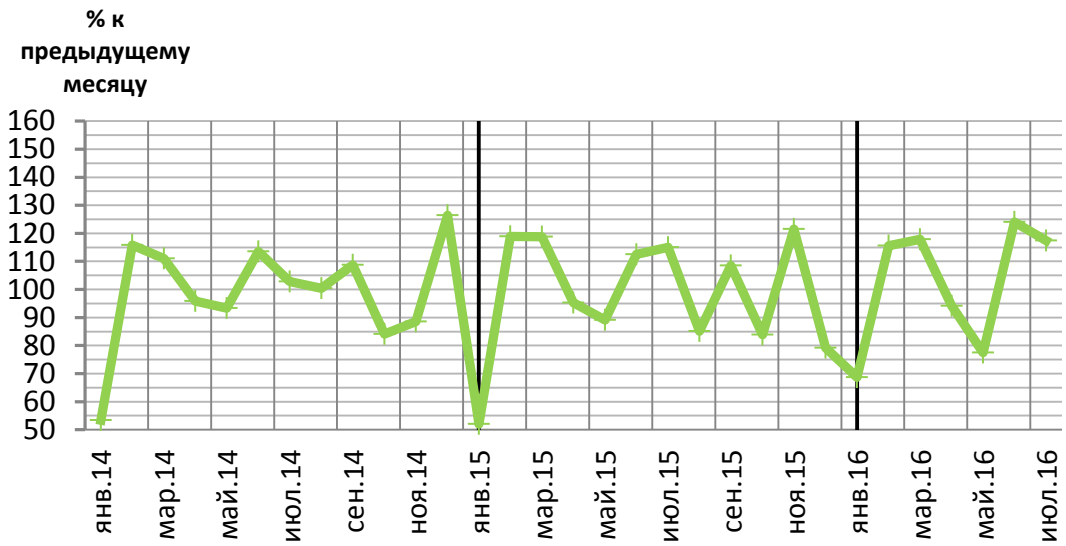

Рисунок 9 – Индекс производства по виду экономической деятельности «Обрабатывающие производства» по Дальневосточному федеральному округу (янв.2014 г. – июл.2016 г.)*

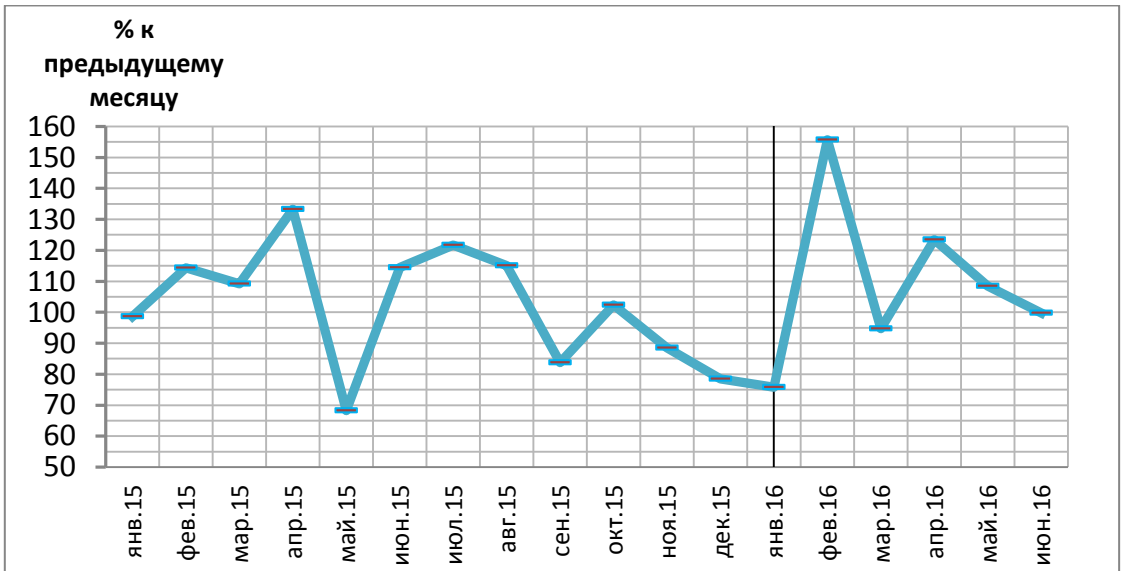

Рисунок 10 – Индекс производства по виду экономической деятельности «Обрабатывающие производства» по Крымскому федеральному округу (янв.2015 г. – июн.2016 г.)*

Примечание к Рис.10. *На основании Указа Президента Российской Федерации от 28.07.2016 г. №375 внесены изменения в перечень федеральных округов*.*

***Источник:** Информация для ведения мониторинга социально-экономического положения субъектов Российской Федерации (в январе – июле 2016 года): Статистический бюллетень [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1246601078438. – Загл. с экрана.

Перейти к содержанию

Центр Экономических Исследований

Об интернет-журнале «Экономические исследования»

ЖУРНАЛ РАЗМЕЩАЕТСЯ В ОТКРЫТОМ ДОСТУПЕ И ИМЕЕТ ПЕЧАТНЫЕ ЭКЗЕМПЛЯРЫ.

Журнал – ежеквартальное научное интернет-издание для публикации результатов научных исследований, информационно-аналитических, информационно-практических, рекламных и других материалов практической направленности.

Журнал зарегистрирован как самостоятельное средство массовой информации в федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (свидетельство о регистрации ЭЛ № ФС77-39427 от 15.04.2010). Международный код ISSN 2079-9446.

Журнал размещается в открытом доступе (бесплатно) на нашем сайте http://www.erce.ru/internet-magazine/, в Научной электронной библиотеке «eLIBRARY.RU» (http://elibrary.ru). В библиотеке «eLIBRARY.RU» зарегистрированы 1 100 000 индивидуальных пользователей из 125 стран и более 2200 организаций.

Статьи, опубликованные в интернет-журнале «Экономические исследования», учитываются при защите магистерских, кандидатских и докторских диссертаций. Журнал включён в Российский индекс научного цитирования (РИНЦ) и имеет пятилетний импакт-фактор.

Публикация научных статей для магистрантов и аспирантов **бесплатная**. Публикация других материалов **платная** (см. страницу «Цены за услуги» http://erce.ru/price/). Авторы опубликованных статей по желанию могут получить **«Свидетельство автора статьи»** с указанием её выходных данных, а также **печатный экземпляр журнала**. «Свидетельство» и печатный экземпляр журнала – «Журнал» приобретаются на условиях заказа, за отдельную плату и доставляются по почте.

Перейти к содержанию

Условия публикации

Редакция журнала принимает к публикации научные, информационно-аналитические, информационно-практические и рекламные статьи по следующим направлениям:

- Экономика предприятий
- Предпринимательство
- Финансы
- Маркетинг
- Менеджмент
- Управление качеством
- Управление инновациями
- Инвестиционная деятельность
- Экономическая безопасность
- Экономика труда
- Информационные технологии в экономике
- Математические методы в экономике
- Региональная экономика
- Макроэкономика

Редакция принимает к рассмотрению статьи в электронной версии **объемом не менее 6 и не более 10 страниц** (текст через одинарный интервал), то есть от 10 000 до 15 000 знаков (без пробелов). Все статьи подлежат обязательному внутреннему (в редакции журнала) рецензированию. За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей. Материалы публикуются в авторской редакции.

Порядок размещения статей в журнале:

1. Вы отправляете на адрес **mail@erce.ru** следующие материалы (отдельными файлами):

- **Сведения об авторе**: учёная степень (если имеется), место работы (учебы), должность, контактный телефон, адрес, e-mail, индекс и почтовый адрес.
- **Текст статьи**, оформленный в следующей последовательности: заголовок; ФИО, учёная степень (если имеется), место работы (учебы), должность; **аннотация** и **ключевые слова** в начале статьи **на русском** и **английском языках**; текст; список литературы в конце статьи.

2. Редколлегия журнала рецензирует Вашу статью в течение 10-15 дней и информирует Вас о результатах.

Перейти к содержанию

3. Вы получаете лицензионный договор о предоставлении права использования произведения, если статья успешно прошла внутреннее рецензирование. Текст договора получаете от редакции журнала, оформляете и высылаете в редакцию (подробные инструкции по оформлению получаете вместе с договором).

4. Вы оплачиваете и отправляете на адрес mail@erce.ru отсканированную квитанцию с отметкой банка за публикацию (для платного варианта размещения), «Свидетельство автора статьи» (оплачивается по желанию автора) и печатный номер журнала («Журнал» оплачивается по желанию автора).

5. Статья размещается в ближайшем номере интернет-журнала.

Без заключения лицензионного договора и предварительной оплаты материалы не публикуются.

6. Мы высылаем на Ваш почтовый адрес в течение следующего месяца после публикации статьи Ваш экземпляр лицензионного договора, «Свидетельство автора статьи» (при наличии заявки), печатную версию журнала (при наличии заявки).

Правила оформления статьи

Текст статьи в формате Word (.doc) шрифтом Times New Roman, размером 14pt, через одинарный интервал, выравнивание текста по ширине, без переноса слов, не использовать подчеркивания, курсив, жирный и полужирный шрифты. ***Таблицы*** в формате Word. ***Графики*** и иллюстративные рисунки в формате Excel. Не использовать сканированные, экспортированные или взятые из Internet графические материалы. ***Формулы*** в редакторе Microsoft Equation 3 (желательно), по центру без оставления пустых строк до и после.

Примеры оформления названий рисунков и таблиц:

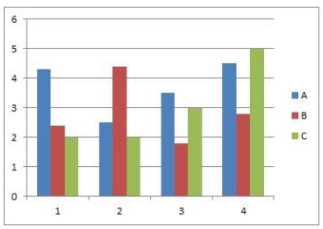

Рисунок 1 – Динамика объёмов производства

Таблица 5 – Структура себестоимости

Перейти к содержанию

Пример библиографического описания статей, опубликованных в Интернет-журнале «Экономические исследования»:

- Семёнов А.Б. Факторы развития венчурного предпринимательства // Экономические исследования [Электронный ресурс]: Научный интернет-журнал. – 2011. – № 5. – № гос. регистрации: Эл № ФС77–39427. – Режим доступа: http://erce.ru. Свободный. – Загл. с экрана. – 15 с.

Редакционная коллегия:
Е.В. Горшенина, д.э.н., профессор,
Почётный работник высшего профессионального образования РФ – главный редактор;
Н.А. Семёнов, д.т.н., профессор;
А.Н. Горшенин, к.э.н.;
Н.А. Мансурова, к.э.н., доцент;
О.В. Кудрявцева, к.э.н., доцент;
А.А. Смородова, к.э.н., доцент;
М.С. Малаева – зам. главного редактора.

Учредитель журнала: ООО «Центр экономических исследований»

Адрес редакции: Россия, 350061, г. Краснодар, ул. им. Мачуги, 7/2,
ООО «Центр Экономических Исследований»
Моб. +7 964 912 3246
+7 964 9250748
E-mail: mail@erce.ru
Web-site: www.erce.ru

РЕКВИЗИТЫ ДЛЯ ОПЛАТЫ (в любом банке)

Получатель: ООО Центр экономических исследований»
ИНН 6950113275
КПП 231201001
Р/с 40702810900420000055 в банке «Первомайский» (ПАО)
К/с 30101810000000000715 в Южном ГУ Банка России г. Краснодар
БИК 040349715
Назначение платежа: Публикация статьи
Сумма: _____ руб. (_____ рублей)
Плательщик: указать ФИО

ПРИ ДОПОЛНИТЕЛЬНОМ ЗАКАЗЕ «Свидетельства» и «Журнала» УКАЗАТЬ:

Назначение платежа: Публикация статьи. Свидетельство. Журнал.
Сумма: _____ руб. (_____ рублей)

Перейти к содержанию